

NEVOTEK

NEVOTEK Bilişim Ses ve İletişim Sistemleri San. ve Tic. A.Ş.

www.nevotek.com

Nevotek, 2001 Ekim ayında Arda Ünsal, Tankut Turhan ve Erdiñ Göğüş tarafından kurulmuş. Firma ortakları, günlük hayatımızda kullandığımız tüm veri, iletişim, görüntü, elektriksel kontrollerin tek bir ağ üzerinden yönetilmesini hedeflemiş. IP Yakınsama olarak tanımlanan bu teknolojiyi de logosuna eklemiştir. Nevotek'in ilk ürünleri, IP Telefon uygulamaları olmuştur. Veri ağı teknolojilerinin gelişimiyle ve pazar taleplerinin artmasıyla beraber, ürün aralığını IP Video ve IP üzerinden çevre kontrol uygulamalarını kapsayacak şekilde genişletmeye karar vermişler.

Cisco ortaklığında küreselleşme

Nevotek başlangıç olarak, Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EEMEA) bölgesini hedefleyerek, küresel potansiyelle bölgede çok hızlı gelişen otelcilik sektörüne yönelik ilk ürünü olan "V/IP Suite" ile IP telefonu otel hizmetleriyle entegre hale getirmeyi başarmış. Daha sonra bu ürün, Cisco testlerinden geçerek şirketin Cisco uygunluk logosunu almasını ve 2002 yılında Cisco'nun Stratejik Gelişim Ortağı olmasını sağlamış.

Bu başarısını 2005'te Cisco'nun ilk tescilli "Çözüm Satış" ortağı ve 2007'de ilk ISPN ortağı olarak devam ettirmiş. Bunun sonucunda, 2008 yılında Nevotek'in V/IP Suite ürünü, Cisco'nun küresel ürün fiyat listesine giriyor ve Cisco kendi ürünleri arasında bu ürünü de aktif olarak pazarlamaya başlıyor.

Nevotek, Cisco'nun küresel dağıtım ağı sayesinde 38 ülkede 107 bayi sayısına ulaşarak küresel bir firma haline geliyor. Bu bayilerin, 63'ü Orta Doğu'da ve Afrika'da; 40'ı Avrupa'da ve 4'ü Latin Amerika'da bulunuyor. Firma Ortaklarından ve aynı zamanda Nevotek'in Genel Müdürü Arda ÜNSAL, dünya genelinde müşteri tedariki, ürün kurulumu, takibi ve kurulum sonrası desteğinde 70 sistem entegratörü ile çalıştıklarını söylüyor ve ayrıca Amerika Birleşik Devletleri'nde (Chicago) bir dağıtıcıları olduğunu ekliyor. Arda ÜNSAL, Nevotek'in sadece Türkiye

- 2001 Nevotek'in kuruluşu
- 2002 Cisco "Yılın Stratejik İş Ortağı" Ödülü, "Rusya ve Türki Cumhuriyetler En İyi Ürün" Ödülü
- 2003 İş Girişim A.Ş.'nin ilk girişim sermayesi yatırımı ve ilk müşteriye kurulum
- 2004 İlk ürün için Cisco Sertifikasyonu
- 2005 ABD'ye ilk satış
- 2006 İş Girişim A.Ş.'nin ikinci girişim sermayesi yatırımı, Dubai ve ABD ofislerinin açılışı
- 2007 Cisco ISPN ile iş ortaklığı ve Uzakdoğu'ya ilk satış
- 2008 Dünya'da Cisco Global Fiyat Listesine giren ilk dikey ürünün geliştirilmesi



için kurulmuş bir şirket olmadığını, Dünya için üretim yaptıklarını söylüyor.

Türkiye’de başlangıç sermayesi yatırımı alan ilk yazılım şirketi

2003 yılında, Nevotek’in ürettiği yüksek katma değerli yazılımları ve ortaya koyduğu büyüme trendi nedeniyle İş Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklığı A.Ş. ile risk sermayesi yatırımı üzerine görüşmelere başlanmış. Eylül 2003’de İş Girişim %65 Nevotek hissesini almasına karşılık 1.200.000 ABD Doları tutarında sermaye yatırımı yapmış. Genel Müdür Arda ÜNSAL ülkemizdeki risk sermayesi yatırımlarıyla ilgili şunları söylüyor; “Türkiye’deki risk sermayesi fonlarının sayısı aslında yeterli değil. Bu fonların hem sayısının artması hem de farklı sektörlere ve farklı aşamalardaki firmalara yönelmesi lazım. Olgunlaşmış olan, belirli bir satış hacmini yakalamış, faaliyet gösterdiği sektörde belirli bir pazar payı yakalamış ve yer edinmiş bir firmaya yatırım yapmak çok fazla bir risk içermiyor. Risk sermayesi fonları eğer başlangıç aşamasında olan yüksek teknoloji içeren firmalara yatırım yapmayı tercih ederlerse gerçekten risk almış oluyorlar. Bizim gibi gelişmekte olan ülkelerde yeni teknolojiler üreten girişimcilere daha fazla fırsat tanınması gerekiyor. Bu girişimcilere yatırım yapacak Türk risk sermayesi fonlarının sayısının arttırılarak, yüksek teknoloji üreten Türk girişimcilerin Dünya’da isimlerinin duyurulmasına fırsat verilmeli.”

1. yatırımdan sonra Firma, ürünlerini çeşitlendirerek yurtdışında kendi ismini duyurmak istediğinden, İş Girişim 2006 yılında 2. yatırımı da yapmış. Bu yatırım sayesinde, Dubai ve Santa Clara, California’da ofisleri açılmış. Arda Ünsal, İş Girişim A.Ş.’nin yapmış olduğu yatırımları ve bu tecrübelerinin onlara katkısını şöyle açıklıyor; “İş Girişim’in bankacılıktan gelen kurumsal çalışma geleneği ile kendi kurumsal disiplinimiz geliştii. Ayrıca, bu yatırımlar sayesinde ar-ge projelerimizi daha hızlı gerçekleştirebildik.”

İnternet protokolü (ıp) altında bütünleşme

Çeşitlenen ar-ge fikirleri ile İnternet ağları üzerinden haberleşebilen ve bilgisayar-telefon bütünleşmesini sağlayan IP platformu üzerinde kullanılacak yazılımlar geliştirerek ses, görüntü, veri ve çevresel cihazların tümünde İnternet Protokolü üzerinden ulaşabilecek her türlü alanda Nevotek isminin olmasını hedeflemişler. Arda ÜNSAL, bu konuyu şöyle özetliyor; “IP telefon, çevresel kontrol, IPTV ve bunun gibi konularda ayrı ayrı ve Dünya’da tanınan rakiplerimiz var. Ancak, Dünya’da tüm bunları kapsayan ve entegre ürün sunan firma olmadığından, firmamızın asıl hedefi IP entegrasyonunda pazar lideri olmak”.

Nevotek, IP altında bütünleşme hedefiyle, V/IP Suite, Nevo TV, IPT Comfort, Sigma 5 Faturalandırma Sistemi, Adagio ve Ontime isimleri altında 7 ayrı marka yaratmış. Nevotek’e ait olan bu ürünler şu anda, farklı ülkelerdeki otellerde, hastanelerde, sağlık kuruluş tesislerinde, ofis komplekslerinde, mesken komplekslerinde, Telekom Operatörlerinde, alışveriş merkezlerinde, stadyumlarda, hava limanlarında, gemilerde ve konferans merkezlerinde kullanılıyor.

Ar-ge destekleriyle hedefe yaklaşma

Firma, 2004 yılında ar-ge destekleriyle tanışıyor. İlk olarak, TTGV ve TÜBİTAK TEYDEB’e “Sağlık Sektörü IP Telefon Uygulaması” projesiyle başvuruyorlar. Bu proje sayesinde daha önce oteller için geliştirmiş oldukları sistemi, hastanelere de entegre ediyorlar. Arda Ünsal, projelerin desteklerle hızlı bir şekilde sonuçlanmasının müşteriye de hızlı yansıdığını bunun kendilerine çok olumlu sonuçlar sağladığını belirtiyor.

Genel Müdür Arda ÜNSAL; “TTGV’nin bize sağladığı hızlı nakit akışıyla projelerimizi gerçekleştirebildik, Dünya’daki rakiplerimizin çok hızlı ilerlediği bilişim sektöründe hayatta kalmak için yeni projeler yapılması ve bunların finanse edilmesi gerekiyor, TTGV’nin desteği bu konuda çok faydalı oldu.” diyor.

Şirketler ar-ge konusunda serbest çalışmalı

Nevotek'in kuruluş kültürü yeni ar-ge fikirlerine oldukça açık bir yapıda oluşturulmuş. Firmanın 32 çalışanından 24'ünün mühendis olması, açık ofis ortamı, Dünya'daki diğer rakipler ile olan ağır rekabet koşulları ar-ge projelerinin gelişmesini tetikliyor. Arda Ünsal, yenilikçi ürünlerinin yurtdışında önemli pazarlarda kullanılmasının çalışanlarının motivasyonlarını artırdığını belirtiyor.

Nevotek kuruluşundan bugüne pek çok ar-ge projesi gerçekleştirerek, 2007-2008 yılları arasında net satışlarında %78 büyüme hacmini yakalamış. Arda Ünsal ar-ge'nin şirketlerinin sürekliliğini sağlamada önemli rol oynadığını belirtiyor ve ekliyor "Şirketler ar-ge faaliyetlerinde serbest çalışabilmeliler ve ar-ge destekleri de bunu teşvik edici nitelikte olmalı. Örneğin başvuru ve desteklenme süreçlerindeki istenilen evrak yoğunluğunun azaltılması gibi. Daha ufak yazılım firmaları süreçleri takip etmekte zorlanıyorlar." Ar-ge

desteklerinin önemli olduğunu ancak ürünün ticarileşmesi aşaması için de güçlü desteklerin sağlanması gerektiğini vurguluyor.

Nevotek İTÜ Arı Teknokent bünyesinde yer alıyor. Arda Ünsal; teknoparkların birçok avantajları olduğunu ancak teknopark kapsamında yer alan tüm firmaların faaliyetlerinden bağımsız olarak aynı kapsamda değerlendirilmesinin, kendileri gibi sahada çalışma yapmak zorunda olan firmalar açısından dezavantaj olabileceğini bildiriyor.

Sadece Türkiye'ye odaklanmayın

Nevotek'in 2008 yılı satışlarının %96'sı yurtdışına yapılan satışlardan meydana geliyor. Bunun sonucunda, herhangi bir kriz olduğunda, risk coğrafi olarak bölündüğünden daha az etkili oluyor. Arda ÜNSAL, girişimcilere, yeni ürünler geliştirirken sadece Türkiye'deki müşterilere odaklanmamalarını, yurtdışındaki gelişmeleri takip ederek, bu ülkelerdeki fırsatları, potansiyel müşterileri ve iş ortaklarını araştırmaları gerektiğini vurguluyor.

